

卓越超連鎖[®]店主(UFO)計畫

一個成功的事業發展系統

美安台灣公司經銷商專用

卓越超連鎖®店主(UFO)計畫

決定開辦並運作一家美安台灣超連鎖店，也許是您迄今為止走得最富有挑戰性、也是最有回報價值的一步。與運作傳統連鎖店一樣，您如果期待成功，就必須不折不扣地執行這項可行的事業計畫。這一個事業的業務活動標準化、協調化、系統化。這些活動如能按期完成，您的行銷組織就會得到穩定而迅速的發展。

卓越超連鎖店主計畫是一個結構的系統，它確認並評量美安台灣經銷商/超連鎖店主已完成、或正在從事的業務活動，這些活動旨在獲取高收入，增加事業成功的可能性。這個計畫可以讓您充滿信心地經營事業。

成功不是終點站，而是旅程。千里之行，始於足下；建立超連鎖事業的過程，也是如此。您已經走出第一步，選擇了兩到三年計畫，但這項計畫並不會從您一入會就自行啟動。只有當您開始按著「成功五要訣」和整個「超連鎖事業發展系統」的步驟去做時，這項計畫才算真正開始。首先，您應該擬定一個12個月的行動計畫，藉此打下基礎。要擬訂這個計畫，可參考《起步指南》中的導引及說明（代碼：T391，每包十套裝，定價：250元新台幣）。

將卓越超連鎖店主計畫融入您的事業中是非常重要的，這樣您就可以成為**正式**的卓越超連鎖店主。卓越超連鎖店主，就是合格且夠格的獨立經銷商。他們努力掌握超連鎖事業發展系統，並執行卓越超連鎖店主計畫所規定的各項任務、活動和做法。他們透過運作整個系統，達到了規定的要求，使成功的可能性大大提高。發展卓越超連鎖店主計畫，可為合格人選的兩個常見問題提供切實的答案。第一個問題是：「我該如何做才能成功？」第二個問題是：「如果我這樣做，我能賺取多少收入？」要準確地回答這兩個問題，最重要的是要追蹤成功超連鎖店主發展事業的實際做法，並讓新加入的獨立經銷商/超連鎖店主參照執行這些經驗。他們以身作則，成為超連鎖店主，建立起興盛、牢固、穩定的事業，獲得佣金收入的頻率更快，金額更高。此外，這些經銷商還掌握了衡量、監督、調整、控制事業以及團隊發展的能力。卓越超連鎖店主計畫提供了初次合格與再次合格的標準。店主應該具備的知識，應該準備的工具，以及如何運作等等的內容，它都一一標明。

美安台灣公司提供的是一項已證實可行的事業計畫，而不是什麼投機致富的遊戲，或者是俱樂部、業餘愛好之類的活動。這是一項事業。您跟隨系統做，系統就給您回報。您也許會問：這項計畫是不是可行？可不可以真的賺到可觀的年收入？其實，真正的問題是：您願不願意用行動來實現您對自己，和超連鎖系統的承諾？您在美安台灣事業中能否成功，就是您是否願意承擔責任的直接反映。這一切都從您開始！您必須要行動。只有完全徹底地理解、掌握、執行超連鎖事業發展系統的每一個環節，並使之成為一種習慣，兩到三年計畫才會實現！

超連鎖事業發展系統的各個部分相輔相成，但整體總是最大的。在系統內展開行動、完成任務，就能保證系統的所有原則和組成得到貫徹。不要心存僥倖，這樣才能大大提高成功的機會。您若成為超連鎖店主，掌握了系統的運作，您的成功機會比那些不是店主的經銷商要大得多，佣金收入要高得多。要想長久成功，先要做超連鎖店主並養成領導才幹！

為了幫助個人成為正式的卓越超連鎖店主，美安台灣公司分析了北美超連鎖事業發展系統中，成功經銷商所從事的業務活動，結果列出了六項主要業務活動：

1. 運用業務輔助資料
2. 運用通訊及管理服務
3. 使用和零售產品
4. 持續的培訓
5. 建構銷售組織
6. 晉升級別/獲取相對應的收入

透過進一步闡明成功的獨立經銷商在系統內的活動，超連鎖事業發展系統對基本業務活動進行了規範和要求，以確保整個系統的正確運作。

任何人都可以選擇以下一種方式從事這項事業：零售商，獨立經銷商，超連鎖店主。

零售商—凡遞交了獨立經銷商申請同意書、但未繳納入會費或續約年費的人，都屬於零售商。零售商不可以參加管理業績紅利計畫，也不可以獲取佣金和管理獎金。但零售商若繳納年費後，便可以轉為經銷商。零售商以經銷商價格購買產品，供零售和/或個人使用。

獨立經銷商/超連鎖店主—凡遞交了獨立經銷商申請同意書、又繳納年費的人，就可以成為經銷商。經銷商可以參加管理業績紅利計畫，獲取佣金和管理獎金。他們以經銷商價格購買產品，供零售和/或個人使用。

卓越超連鎖店主—凡是合格且達到基本業務要求、努力去掌握超連鎖事業發展系統、執行卓越超連鎖店主計畫所規定的各項任務、活動和做法的經銷商，都可以成為卓越超連鎖店主。

選擇由您去決定。要想成為合格的超連鎖店主，您必須完成超連鎖店主計畫規定的任務、活動和做法。如能這樣做，就可以衡量、監督、調整、控制事業及團隊發展。

對超連鎖店主的表揚

1. 初次達到卓越超連鎖店主合格標準後，您會得到一枚UFO徽章，同時您的名字會刊登在《美安熱線》。
2. 達到卓越超連鎖店主再次合格標準，您的名字會刊登在《美安熱線》。
3. 在12個月連續季度中，您有三個季度達到卓越超連鎖店主再次合格的標準，您的名字和照片會刊登在《美安熱線》。

* 在一個日曆季度的13週中，卓越超連鎖店主有10週每週賺取至少新台幣47,500元BV/IBV佣金時，就完成再次合格的標準。請您主動提供此期間的佣金報表至公司審核。

如何獲取UFO星鑽徽章

1. 在四個連續的日曆季度中，您有三個季度提交超連鎖店主合格確認表，達到卓越超連鎖店主合格標準。
**賺取您的第一個星鑽為例外情形。在12個月連續季度中有三個季度達到合格標準即可賺取第一個星鑽。這不限於同一日曆年度。
2. 在一個日曆年度的52週中，您有39週每週賺取至少新台幣47,500元，就有資格獲得帶有一個星鑽的徽章。以後每年只要達到這個基本收入標準，就能增添新的星鑽。請您主動提供此期間的佣金報表至公司審核。

填寫完畢的UFO文件請寄往：

105 台北市松山區復興北路 101 號 14 樓

美安台灣公司

(卓越超連鎖店主計畫)

「奔向你夢寐以求的目標!
過上你夢寐以求的生活！」

- 梭羅

卓越超連鎖®店主(UFO)標準

季度合格確認表填寫須知

業務輔助資料要求

1. 購買該季度至少新台幣 900 元業務輔助資料的產品，填入訂單號碼和日期。（全球年度報告，美安台灣產品目錄，起步指南，美安台灣事業說明圖冊，等等）

通訊及管理服務

1. 填入您的美安社群通訊簡碼 (PNP-號碼#)。
2. 填入超連鎖管理系統 (UFMS) 月費的訂單號碼。

產品使用和零售要求

1. 購買季度內總值為 1300 BV 的產品。這些產品必須由您作為經銷商付款人或由您的註冊優惠顧客付款人購買。
2. 購買季度內總值至少為 45 IBV 的產品。這些IBV產品必須由您作為經銷商付款人或您的註冊優惠顧客付款人購買。

組織建構要求

1. 填入您在該季度親自推薦的兩位美安台灣經銷商的姓名和會員號碼。

培訓要求

1. 參加一次新經銷商訓練。
2. 參加或主持一次成功五要訣訓練。
3. 每個日曆年度參加或主持一次授證經理級訓練。
4. 分別購買至少三張領導者訓練大會及全國年會的門票。

晉升級別/獲取相應收入的要求

1. 將您的成功五要訣測試卷的首頁複印一份，正確率應在 50% 以上。在確認表上簽名，測試卷首頁影本與確認表一起上交。
2. 填入商業發展中心號碼，該中心在該季度至少賺到新台幣28,500元的佣金。（BV 和/或 IBV）

卓越超連鎖®店主(UFO)標準 季度合格確認表

(選一項打勾)： 初次合格 再次合格

注意：所有合格要求必須在提出申請的日曆季度內達到。

姓名：_____ 經銷商會員號碼：_____

日曆季度起始日：_____ 日曆季度終止日：_____

(使用日曆季度：1月至3月，4月至6月，7月至9月，或10至12月。超連鎖店主標準不再依照經銷商季度計算。)

業務輔助資料要求

季度內購買至少新台幣 900 元
業務輔助資料

訂單號碼：_____ 日期：_____

訂單號碼：_____ 日期：_____

通訊及管理服務

現為美安社群通訊用戶

美安社群通訊簡碼：_____

現為 UFMS 用戶

訂單號碼：_____

產品使用和零售要求

作為付款人每季度購買 1300 BV 以上產品
(可通過自動購貨方式進行或由您的一名
優惠顧客付款人購買)

訂單號碼：_____ 日期：_____

訂單號碼：_____ 日期：_____

訂單號碼：_____ 日期：_____

訂單號碼：_____ 日期：_____

作為付款人或由您的一名優惠顧客付款人
每季度購買 45 IBV 以上產品

訂單號碼：_____ 日期：_____

訂單號碼：_____ 日期：_____

訂單號碼：_____ 日期：_____

[以上標準與「基本十顧客、七人強」法則一脈相承：每位經銷商每月至少產生 400 BV (每月個人使用 = 100 BV, 10 位忠實客戶以每人每月 30 BV 計 = 300 BV)。您左右各有三個經銷商，也都實行基本十顧客、七人強法則，每月收入 = 新台幣 9,500 元]

組織建構要求

至少推薦兩位合格經銷商

姓名：_____ 經銷商會員號碼：_____

姓名：_____ 經銷商會員號碼：_____

培訓要求

參加一次新經銷商訓練

講師姓名 _____ 日期 _____

地點 _____

參加或主持一次成功五要訣訓練

講師姓名 _____ 日期 _____

地點 _____

每年參與一次授證經理級訓練

講師姓名 _____ 日期 _____

地點 _____

會議門票要求：

領導者訓練大會 (3)

票號 _____ 票號 _____ 票號 _____

全國年會 (3)

票號 _____ 票號 _____ 票號 _____

晉升級別/獲取相應收入的要求

成功五要訣的測試正確率為 50% 以上

附檔： _____ (簽名)

本季度有一個商業發展中心賺到新台幣 28,500 元佣金

商業發展中心號碼： _____