

## 2014 年 11 月美安台灣領導者訓練大會『莫蒂膚®挑戰獎』

2014 年美安台灣全國年會在夥伴們的熱情參與中已告一段落，相信現在的您正充滿熱情，積極的為了贏得 2014 年 11 月領導者訓練大會的「莫蒂膚®挑戰獎」做準備。為了讓更多經銷商成為挑戰獎得主，在此特別公布挑戰標準的詳細說明。本次辦法僅有些許的調整，其中挑戰期間內個人需親自推薦 3 位新的合格經銷商。

請所有夥伴們設定目標，挑戰自己超連鎖®事業的經營能力，相信一定能更快速進入永續收入的行列！同時您將也是其中一位在 2014 年 11 月美安台灣領導者訓練大會舞台上接受所有夥伴的掌聲及喝采！

挑戰期間：2014/3/15 至 2014/10/3

挑戰標準：

1. \*挑戰期間內，申請成為超連鎖®店主(UFO)，或再次申請並維持超連鎖®店主資格。(a.只限 2014 年第二季或 2014 年第三季。b.必須先申請合格 UFO，才可提交莫蒂膚®挑戰獎文件。)
2. \*挑戰期間內，個人親自推薦 3 位新的合格經銷商。(請提供網路下載資料。)
3. 挑戰期間內，幫助個人親自推薦的 3 位新合格經銷商其中至少 1 位，在挑戰期間內完成個人親自推薦 2 位新的合格經銷商。(請提供網路下載資料。)
4. 挑戰期間內，個人親自推薦的 3 位合格經銷商，須親自舉辦至少 1 場莫蒂膚®家庭聚會，每場家庭聚會至少 4 位參加者。(請提供聚會舉辦日期、參加人數和零售利潤並填入表格。)
5. 挑戰期間內，經銷商本人親自舉辦 5 場莫蒂膚®家庭聚會。(請提供聚會舉辦日期、參加人數和零售利潤並填入表格。)
6. \*直接向美安台灣公司購買 3 張 2014 年 11 月美安台灣領導者大會門票。(請提供購買發票影本並將 3 張門票上的號碼填入表格。)
7. 挑戰期間內，個人親自完成 10 位優惠顧客莫蒂膚®一對一諮詢，並附上對顧客化妝保養前後的相片。(請提供清楚的照片。)
8. \*挑戰期間內，零售至少 1,200 BV 以上的彩妝和個人保養產品給顧客，並且必須至少包括：  
(1)300BV 的莫蒂膚®彩妝產品(包含莫蒂膚®系列和莫蒂膚®拉拉系列)。  
(2)900BV 的個人保養產品(包含活采新肌™系列、汀蘭施®系列、維添秀®系列、絲晶™系列、膠原蛋白精華液、平泰秀®、Fixx®系列、若美芙™系列及愛的奇蹟™系列。)(請提供零售收據證明或下載電腦系統優惠顧客交易紀錄證明。)

9. 挑戰期間內，經銷商本人透過自己的入門網站連結至夥伴商店，至少購物五次。(請在完成夥伴商店購物訂單的同時，將有訂單編號的畫面列印下來以供證明。)
10. \*提供 10 位新優惠顧客名單及其優惠顧客號碼。(請從 UFMS 管理網站的『優惠顧客』將名單畫面列印下來以供證明，並將優惠顧客姓名和優惠顧客編號填入表格)
11. \*挑戰期間內，10 位新優惠顧客中至少五位不同的優惠顧客透過您的入門網站向美安公司購物乙次(只限有 BV 的美安產品)。(請挑戰者從自己的 UFMS 管理網站將訂單列印下來以供證明。)
12. 完成(a)設立推特(Twitter)或臉書(Facebook)或噗浪帳號(Plurk)，(b)加入美安台灣公司臉書粉絲團，以及(c)下載美安行動商務。(請將網站首頁畫面列印下來以供證明。)
13. \*提交 12 個月的目標聲明和行動計畫(請用 A4 紙張，內容必須包含每日、每週、每月的目標)。
14. \*透過 NMTSS 全國會議聯盟系統參加或舉辦以下莫蒂膚®訓練課程：(請提供課程頒發之證書影本或將課程舉辦日期填入申請表格)
  - (1) 於 2014/3/15 至 2014/6/30 期間，完成『莫蒂膚®第一級化妝及護膚訓練』和『莫蒂膚®第二級彩妝與技巧訓練』和『莫蒂膚®彩妝訓練之基礎美妝』和『莫蒂膚®彩妝訓練之眼妝教學』等 4 種課程。
  - (2) 或於 2014/7/1 至 2014/10/3 期間，完成『莫蒂膚®入門概論』和『莫蒂膚®事業說明』和『以莫蒂膚®開創事業課程』和『莫蒂膚®產品知識運用與銷售』和『基礎保養 101』等 5 種課程。

◆只要達到以上 14 項標準，您就有資格成為莫蒂膚®挑戰獎的贏家。

◆莫蒂膚®挑戰獎報名表，請至管理網站『可下載的表格』的『挑戰獎』下載填寫

◆所有的證明文件必須在 2014 年 10 月 6 日(星期一)之前送至公司。

※請注意：莫蒂膚®授證講師至少須達成所有標記星號\*的事項與活動(1, 2, 6, 8, 10, 11, 13, 14)，以維持下個季度之莫蒂膚®授證講師資格。