2024 #MTWAC2024
美安台灣全國年會

2024 美安台灣全國年會點燃創業家信念

#MTWAC2024 美安台灣全國年會圓滿落幕！美安全球集團總裁暨首席營運長馬克·愛胥利(Marc Ashley)親臨會場，強調從過去到現在，信念就是美安公司最偉大的產品，延續著 JR 的願景「打造全球性的經濟系統，徹底改變人們的生活」，他承諾美安公司將持續強化線上購物體驗、簡化事業管理流程，賦予超連鎖®店主成功是永遠不變的使命。

兩天議程更有多位重量級講師帶來精彩的事業發展經驗分享，大會中並宣布多項新品上市的好消息，更棒的是馬克·愛胥利訪台的消息也獲得三立與台視新聞報導，並有商業周刊和今周刊深度專訪分析美安超連鎖®事業。

大會結束後，才是事業的開始。祝福所有參與者透過這次大會的培訓，開展屬於自己的超連鎖®事業，幫助更多家庭實現穩定的額外收入，並實現自己的夢想！

今周刊

三立新聞

台視新聞

美安全球集團的卓越之處

今年的大會由馬克·愛胥利(Marc Ashley)的演講「美安全球集團的卓越之處」開啟序幕。他指出，美安的最佳產品始終是「信念」，公司起源於一群有著共同信念且願意互相學習和互相支持的夥伴，在 1992 年實現了夢想。創辦人 JR 選擇了一種銷售模式，並建立信念的生態系統，賦予創業家力量，幫助他們實現目標和夢想。為了持續保持動能，公司設定了五項策略目標：簡化銷售產品和招募流程、打造產品和品牌的傳奇地位、持續招募訓練公司內的精英人才和超連鎖®店主、強化超連鎖®店主與顧客的體驗，以及提升品牌知名度。

馬克強調了這項事業的可傳承性，公司秉持 JR 的願景，利用線上購物與一對一行銷（眾人之力），創建全球經濟系統，並通過數位追蹤系統和改變人們在全球購物方式的管理業績紅利計畫提供持續收入。他相信這將改變世界並產生歷史性影響。他也分享了今年初所推出的超給力保健三重奏組合，是首度開放顧客下訂單後，只要立即分享就能輕鬆賺錢，而近期在美國和台灣同步推出的超美力護膚三重奏不但能用超優惠的價格一次購買三款產品，顧客分享推薦新顧客購買還能獲得 NT$1,000 的零售利潤。他並宣布了慶祝母親節提供限量提袋組合的好消息。

另外，他也分享了時間管理的重要性，提供如何提高事業發展效率的寶貴建議，為與會者的事業拓展提供了指導和支持。

連續兩天的中午，馬克更特別親自在會場為購買三張門票的夥伴簽名。

超連鎖®事業說明會(來賓之夜)

全國年會於 5 月 3 日（五）晚上的來賓之夜揭開序幕。由副總裁級超連鎖®店主 Katherine Yin(尹秀芬)主講，她經營美安事業長達 23 年，詳細介紹了這項極具獨特性的創業機會—SHOP.COM，並分享超連鎖®事業所帶來的無限且強大的商業機會。Katherine 的精彩分享讓與會者透過這場來賓之夜瞭解美安超連鎖®事業如何提供機會，幫助人們重新掌控自己的人生，未來將能一同開啟事業新篇章！

副總裁級超連鎖®店主 Katherine Yin(尹秀芬)

挑戰獎優勝者招待會

本次全國年會共有 278 位超連鎖®店主分別達成各項挑戰獎，包括有 26 位超連鎖®店主同時達成了其中兩項挑戰獎的榮耀，成為「雙冠王」; 有 11 位超連鎖®店主同時達成了其中三項挑戰獎的榮耀，成為「三冠王」，有 10 位超連鎖®店主同時達成了其中四項挑戰獎的榮耀，成為「四冠王」，更有 3 位超連鎖®店主同時達成了其中五項挑戰獎的榮耀，成為「五冠王」。馬克．愛胥利特別親臨會場恭賀所有挑戰獎得主，並勉勵大家要持續突破所有的難關。他也特別感謝所有的領導人給予很多指導，帶領團隊共同經營事業。而最讓他振奮的是，在場許多得獎者是非常年輕的夥伴，他期待著將有更多年輕新生代加入我們的行列，而這就是美安的未來所在。

得到五冠王殊榮的丁沛然表示，挑戰獎的重要在於過程而不是結果，並分享在團隊中創造出執行挑戰獎的文化的重要性。另一位五冠王得主洪榆婷在軍旅生涯後進入美

安，持續參與 GMTSS 課程補足自己的不足，逐步朝著五冠王的目標努力。胡佳榕認為挑戰獎是通往夢想的一張門票，持續執行目標是達成成功的關鍵。

此外，十位超給力保健銷售競賽的銷售排行王與香港保健三重奏銷售得主都受邀出席了挑戰獎招待會。其中台灣的第一名杜鳳玲表示公司的活動非常聰明，運用大家熟悉的產品重新產生話題，透過與客人的連結建立信任感。周秀鳳分享了「江山如畫，自己的江山要自己畫」的理念，強調跟隨公司和系統能夠畫出自己的成功之路。而排行榜的第三名鍾碧蓮&岳汝誠則提到了設定目標的重要性，只要設定目標並持續執行，機會就在自己手中。

五冠王

四冠王以上

三冠王以上

雙冠王以上

主席挑戰獎得主

莫蒂膚挑戰獎得主

肌膚保養挑戰獎得主

網路中心挑戰獎得主

全新生活挑戰獎得主

台灣超給力保健三重奏銷售排行王

香港保健三重奏銷售得主

新產品上市發表

美安公司總是以最強大的市場分析能力帶來最新、最熱門的新品，讓所有超連鎖®店主期待不已。美安台灣公司產品部資深經理謝志明強調，選擇營養素的關鍵包括具臨床實證或醫學實證、能作用於全身、價格經濟實惠。除了提醒大家營養保健品是補充蛋白質的營養支持好選擇，也分享新人快速啟動組合全素食版正式上市的好消息。並宣布 2024 產品專題會將在今年 12 月 14 日到 12 月 15 日於北高兩地同步展開。

美安台灣公司產品部資深經理謝志明

醫學專題演講

本次大會特別邀請到兩位專業醫療人士：林曉凌醫師（高級顧問經理級）和李峻豪醫師（執行顧問經理級），為大家分享最新的營養保健知識。林曉凌醫師以「關鍵營養鍛造好肌力」為主題，說明良好的肌肉質量，肌纖維密度高，肌肉具彈性，可避免運動傷害，也可提高新陳代謝，而除了水分外，肌肉 80%是由蛋白質所構成，乳清蛋白

是常見的蛋白質補充劑，除了容易消化，並能將胺基酸快速輸送到骨骼肌，更容易滿足人體對蛋白質的需求。

李峻豪醫師則分享了「順時養生保健三步驟」，說明不論是植物、動物甚至人類都有生物時鐘， 讓身體的生理狀態能適應一天之內的起伏， 這個規則的調適稱作晝夜節律，「超給力保健三重奏」，早上以蝦紅素重新喚醒，中午以維生素 D3 重新建構，晚上再補充蘆薈重新啟動。能輔助順時養生之道。

透過兩位專家的分享，讓與會者深入了解最新的營養保健趨勢，還能為服務的客戶提供優質產品效果或推薦最合適的產品。

李峻豪醫師（執行顧問經理級）

林曉凌醫師（高級顧問經理級）

榮耀時刻-位階晉升表揚

國際總裁級 James Kuo

國際主席級 Joanne Hsi

資深執行副總裁級 Dolly Kuo

執行副總裁級

副總裁級

執行高級顧問經理級

高級顧問經理級

執行顧問經理級

總顧問經理級

全新生活 ™ 計畫最新發展說明-楊筑雅

在這次年會上，美安台灣公司全新生活™業務訓練發展顧問楊筑雅博士也帶來全新生活™計畫的最新發展。說明成功不復胖減重的不二法門，就是使健康飲食、體能活動成為習慣而不是負擔成為一種終身的生活方式。全新生活 ™ 曼妙人生計畫(TLS®)適合每一個人，而全新生活計畫也提供滿足您不

全新生活™業務訓練發展顧問楊筑雅博士

2024 #MTWAC2024

同需求的營養素，包括喜歡享受美食，或是希望調節生理機能、促進新陳代謝、幫助入睡和找尋窈窕點心肌肉生長，都有合適的營養素。透過優質的營養品輔助和正確的飲食習慣，就能實現健康和窈窕體態的目標。

肌膚保養、蕾儷珠寶介紹及新品發表秀

美安台灣莫蒂膚業務暨訓練發展顧問高巧凌，為我們帶來肌膚保養系列和蕾儷輕珠寶系列商品的最新資訊。詳細說明「超美力護膚三重奏」包含的三項產品，若美芙™紅妍保濕水凝霜(蝦紅素)有助保濕和對抗肌膚老化防護，平泰秀®青春配方有助維持肌膚良好狀態及肌膚彈性，以及若美芙™賦活煥顏精華油有助肌膚賦活與滋養，並介紹新產品若美芙™美白活膚雙效青春露結合發酵啤酒酵母、葡萄萃取和精胺酸的獨特混合成分作為主要去角質成分，能幫助賦活肌膚並煥發澄淨明亮的光采。另外，Layered 蕾儷多層次百變輕珠寶，也推出最新金屬混搭系列，兼具現代及雋永感的設計，時尚且令人驚豔。

莫蒂膚業務暨訓練發展顧問高巧凌

今年的新品發表秀，以五位模特兒為主角。他們臉上的妝容運用莫蒂膚 xAmber 聯名彩盤書，搭配的 layered 輕珠寶質感飾品更加凸顯了整體造型的奢華感，演繹著南法海洋度假風情。

美安台灣 | SHOP•COM 美安台灣 | SHOP•COM 美安台灣 | SHOP•COM

2024 #MTWAC2024
美安台灣全國年會

透過網路中心建立事業

網站和電子商務已成為現代商業發展的關鍵趨勢。網站作為企業線上展示的主要平台，而電子商務則為顧客提供了便捷的購物體驗。這兩者共同推動著商業發展的新潮流。美安全球集團業務整合總監 Jason Pelland，分享網路中心建立事業，不僅能夠擁有自己的線上展示平台，還能夠有效累積業績，在競爭激烈的商業環境中立於不敗之地。

美安全球集團業務整合總監 Jason Pelland

美安公司的信念

JR 是美安全球集團的創辦人，他的人生故事充滿勇氣、決心和堅持。高級顧問經理級超連鎖®店主張志凡，說明 JR 如何以他的生命之力激勵所有創業家對事業的渴望，並引導人們踏上追尋成功的道路。他特別分享 JR 曾說過：「成功的關鍵是學會擁抱失敗，並且從失敗中找到價值。當你真正相信後，藉口變成突破口，危機變成轉機，不可能變成都可能。」这句話深刻地體現了他的堅持和智慧，也激勵了許多人勇敢地追求夢想。

高級顧問經理級超連鎖®店主張志凡

美安台灣 | SHOP•COM 美安台灣 | SHOP•COM

成功名人榜-林宛萱、張明芳、莊傑評

美安集團透過獨特的超連鎖®系統，致力於幫助每一位有志創業的普通人擁有翻轉人生的機會。本次大會，我們特邀三位優秀的超連鎖®店主：總顧問經理級林宛萱、總顧問經理級張明芳，以及顧問經理級莊傑評，帶領大家了解參加大會的重要性，雖然經營事業一定會遭遇到困境，但在大會就可以找到答案。

總顧問經理級林宛萱

總顧問經理級張明芳

顧問經理級莊傑評

透過工具發展超連鎖事業

執行顧問經理級超連鎖®店主陳映羽

第二天的議程從如何善用工具和資源開啟。執行顧問經理級超連鎖®店主陳映羽提醒大家好的習慣需要刻意培養，而壞習慣則是自然生成的，所以要善用起步指南，這是建立良好習慣的重要工具。而線上居家購物清單則是幫助新夥伴計算自動購貨的最佳工具。她強調開口求助和堅持不放棄的重要性，並以 JR 的名言「將信念、品格、正直以及助人之心融入生活和事業中，以此建立自己的成功之路」鼓勵大家。

有效執行零售

零售不僅是店主與優惠顧客之間的橋樑，更是店主形象的展示和事業發展的基礎。總顧問經理級超連鎖®店主吳柏樺，說明零售不僅僅是交易，更是展示店主形象和

事業發展的基礎。吳柏樺強調，關係的建立不在於產品的連連看，而是在於給予顧客超越產品的價值。

總顧問經理級超連鎖®店主洪嘉玲，強調有效零售的第一步是自己要先成為產品代言人。她提醒大家要完成每季度的「轉消費為收入」目標，洪嘉玲特別強調設定零售目標的重要性，並透過舉辦有效益的 HBP 和試用品行銷等活動，積極尋找合作夥伴和擴大顧客圈。

總顧問經理級超連鎖®店主吳柏樺

總顧問經理級超連鎖®店主洪嘉玲

夥伴商店計畫最新發展

在本次大會上，美安集團的夥伴商店合作計畫帶來了最新的發展。美安台灣公司夥伴商店部門經理孫玉銘，特別宣布了一個令人振奮的消息：今年底前，每月一日將成為美安卡日，使用美安卡在實體夥伴商店消費都可以享受到 2%的回饋。這項計劃將為美安會員帶來更多的福利和優惠，提升他們的購物體驗。此外，美安台灣還邀請到了一些成功的夥伴商店代表，包括鮮綠生活的陳琮佑總監、查理布朗的侯景中總經理以及雅品生活館的黃登安董事長，分享他們與美安公司合作的成功見證和經驗。

鮮綠生活陳琮佑總監

查理布朗侯景中總經理

雅品生活館黃登安董事長

2024 #MTWAC2024

運用評估法與試做成交法提升物色、篩選與推薦

高級顧問經理級超連鎖®店主盧妍之認為每個人都有潛力成為超連鎖®店主，但真正擁有創業態度的人才是值得合作的對象。她強調不應該試圖說服別人加入，而是通過試做過程篩選出合適的人選，找到有創業態度的人更容易合作成功。盧妍之提醒大家，在評估合作夥伴時，不要預設立場，也不要隨意評斷，而是與朋友一起評估事業，目的不一定是招募他們，而是讓他們引薦適合的人選。

高級顧問經理級超連鎖®店主盧妍之

各項年度最佳表揚與百萬美金俱樂部

在本次大會上，我們表揚了年度最佳人員，展現出卓越的成就和影響力。首先是年度最佳授證輔導員劉洧丞，他從職業軍人轉型到美安事業，展現了堅毅和決心，並以自己的行動影響了團隊的發展。年度最佳莫蒂膚授證講師陳瓊芳從演藝圈的光鮮亮麗轉向美安事業，用自己的實踐行動證明了幫助他人成就自己的信念。年度最佳網路中心授證講師岳汝誠，他克服了起初的困難，不斷的努力學習和堅持正確的心態，成功地經營了網路中心。年度最佳購物顧問吳音儂從 15 歲開始從事服務業，她發現最大的成就感來自於服務客人。她持續的努力和真誠的服務，成為了一名專業的購物顧問，為客戶提供優質的服務和建議。年度最佳全新生活授證教練林采潔，她運用全新生活計劃幫助人們改變體態並維持身體健康。

最佳授證輔導員
劉洧丞

最佳莫蒂膚®
授證講師陳瓊芳

最佳購物顧問
吳音儂

最佳全新生活™
授證教練林采潔

最佳網路中心
授證講師岳汝誠

美安台灣 | SHOP•COM 美安台灣 | SHOP•COM 美安台灣 | SHOP•COM

此外，也恭喜新晉升百萬美金俱樂部成員：張志凡、詹雅涵、房志強、陳郁芯、黃京雄&蔡慧婷、洪志怡。他們的努力和成就帶來了巨大的鼓舞和啟發。期待更多優秀夥伴的誕生，共同見證美安事業的蓬勃發展。

百萬美金俱樂部成員

執行跟進及 ABC 深層滾動的效益

在美安事業中，成功的關鍵在於如何有效地執行跟進，並透過 ABC 深層滾動，引導團隊共同邁向目標。執行高級顧問經理級超連鎖®店主林韋宏分享跟進不僅僅是單純地追蹤進度，更重要的是建立和目標對象的良好溝通，發揮影響力，使目標對象產生新的可能性，這是一個有意識創造改變的過程，以高品質的溝通，影響夥伴自己做出決定。透過 ABC 深層滾動，我們可以更了解自己的角色和責任，並對團隊的發展產生積極的引導作用。「人對，事才會成」。

執行高級顧問經理級超連鎖®店主林韋宏

2024 #MTWAC2024

如何協助團隊夥伴持續達成 Master UFO

持續達成 Master UFO（卓越超連鎖®店主計畫）是超連鎖®事業發展的關鍵所在，高級顧問經理級超連鎖®店主林君玲分享卓越超連鎖®店主計畫是一個結構化的系統，能夠確認並量化成功的業務活動。因此，我們不應該等待完美的行動計劃，而是透過每一次的行動來完成目標。透過每一天的行動，累積小成就與動機，這將成為我們成功的基石，並激勵我們的團隊不斷前進。

高級顧問經理級超連鎖®店主林君玲

座談會「人生的轉捩點」

由左至右: 執行副總裁級林孟涵、副總裁級郝嘉隆、執行高級顧問經理級崔麗心、高級顧問經理級鄭端儀、高級顧問經理級謝振宗、總顧問經理級黃怡禎

今年大會的座談會以「人生轉捩點」為題，由執行副總裁級超連鎖店主林孟涵主持，邀請五位美安台灣的資深領導人：副總裁級郝嘉隆、執行高級顧問經理級崔麗心、高級顧問經理級鄭端儀、高級顧問經理級謝振宗，以及總顧問經理級黃怡禎分享他們在美安的故事。曾是表演工作者的郝嘉隆分享，以前最大的成就感是來自台下的掌聲，現在最大的成就感則來自夥伴實現夢想，提醒大家，JR 創造了讓普通人也能成功的系統，我們只需要跟隨公司的腳步，跟進團隊，跟緊系統，執行事業，自然會達成目標，接著就能幫助更多的海星成就夢想。

崔麗心以 JR 的話「沒有不可能的旅程，只有不敢開始的你」勉勵與會者，她說，創業過程最大的障礙就是心魔，最大的拌腳石可能就是自己，一定要超越自己、跨越自己，把心裡的魔鬼趕走，永不放棄堅持到底。

美安台灣 | SHOP•COM 美安台灣 | SHOP•COM 美安台灣 | SHOP•COM

在加入美安前已擁有高薪的鄭端儀，在經歷金融風暴、公司組織調整之後投入美安，她看到數字背後的機會，看到成功人士帶來的啟發和信心，也因為美安的收入讓她能夠活在夢想版裡。她勉勵大家要把喜歡的事跟美安結合起來，把美安做得快樂。

謝振宗分享了因為這份事業讓他更有條件去實現人生下一階段的里程碑，美安事業像是一個聚寶盆，只要我們投入什麼，未來就能夠源源不絕拿回來，他強調，一定要相信公司、相信團隊， 更重要的是相信自己，不斷執行、不斷調整，遇到問題就回到系統找答案。

黃怡禎也提醒大家，唯有放下自己，重新歸零，才能夠省思過去、展望未來。不要怕跌得深， 未來一定能彈得更高。

主持人林孟涵最後以「要在美安成功不要在意起跑點，要在意的是轉捩點」，我們每天都在面臨選擇和磨鍊，但每一個決心都會成為我們的轉捩點，也就是 JR 講的 magic moment。為座談會畫下句點。

以身作則及建立事業

在創業過程中，積極主動的領導和以身作則是事業成功的關鍵！副總裁級超連鎖®店主黃鵬升分享他如何以身作則影響團隊的正向力量。參加半年一次的大會是自我檢視的最好機會。我們可以檢視自己是否比上次大會帶更多夥伴參與挑戰獎，是否增加了每季 Master UFO 和 CSIE 的完成人數，以及每週固定參與 coring 的人數。而以身作則的最佳展現，就是站上大會舞台。與強者為伍，與智者同頻，與善者同行，作為領導者，我們應該積極地引導團隊，並透過自己的行動影響他人，讓我們的生命成為正向力量，影響更多人的生命。

副總裁級超連鎖®店主黃鵬升