



**2020美安台灣全國年會
圓滿成功 精彩回顧
#MTWAC2020**

2020美安台灣全國年會順利圓滿成功

締造美安台灣歷史性的一頁 精彩重點內容全球分享

眾所期盼的2020美安台灣全國年會在7月3日至5日於台北南港展覽館盛大登場！上萬名優秀的創業家與準創業家齊聚一堂，努力地學習產品知識與事業發展技巧，充足滿滿的電力，會後將能加速朝向財務獨立與時間自由的永續收入之路前進。



因新冠病毒疫情無法來台的美安公司 | SHOP.COM創辦人、主席暨首席執行長JR與資深執行副總裁羅琳·萊丁格(Loren Ridinger)特別錄製影片，表達對所有台灣超連鎖®店主的期勉，並肯定台灣人獨有的特質—嚴謹、堅強以及團結，使美安台灣在全球動盪與面臨嚴苛挑戰的時刻，業務仍能持續成長茁壯，他們也承諾將在2021年的秋天再度造訪台灣。



美安全球集團總裁暨首席營運長馬克·愛胥利(Marc Ashley)也特別透過影片表達對台灣超連鎖®店主的感謝與祝福，並提醒與會者要沉浸在大會議程中吸收所有的一切，並充分運用在未來建立事業上。



另外，還有美安集團亞太地區執行副總裁凱文·貝克曼(Kevin Buckman)則在所錄製的影片中勉勵大家，超連鎖®事業的2-3年計畫是一個旅程，在旅程中每天都會遇到很多的困境，但克服困境的過程將強化我們的意志力與信心，讓我們變得更強壯。我們很幸運地擁有選擇權，所以務必要展開行動，不要浪費自己的選擇。





美安台灣全國年會挑戰獎優勝者招待會

榮耀時刻！挑戰獎優勝者招待會，邀請所有達成主席挑戰獎、莫蒂盧®挑戰獎、網路中心挑戰獎、全新生活™挑戰獎的優勝者參與這個盛會！要完成挑戰獎，真的不是一件容易的事，所有的優勝者都是以身作則的最好榜樣！美安集團亞太區總監暨香港分公司總經理關俊文雖然人在香港，但也透過 Zoom 視訊會議系統即時見證了這個美好的時刻，美安台灣總經理倪禎璐除了恭賀所有得獎者之外，更勉勵大家要為自己設定更高的目標，才能早日達成人生的夢想！



主席挑戰獎



莫蒂盧®挑戰獎



網路中心挑戰獎



全新生活™挑戰獎



四冠王



三冠王



雙冠王



來賓之夜—超連鎖®事業說明會

全國年會於7月3日晚上的來賓之夜率先登場，由非常受大家歡迎的新生代領導人—執行顧問經理級超連鎖®店主林書廷主講，他特別分析了超連鎖®事業與傳統連鎖事業的差異，以及所擁有的獨家優勢，讓現場的來賓更了解超連鎖®事業所帶來的無限商機。



美安集團之沿革及優勢

高級顧問經理級超連鎖®店主張志凡分享了美安集團自1992年成立以來的成功歷程，以及所擁有的絕佳優勢及強大資源。他並以自己的經驗強調，造就商機有多種模式，但重點在於如何改變收入結構，期勉大家不只是成為超連鎖®店主，而是要成為超連鎖®創業家。



掌握新產品，創造新商機

美安公司持續創新，並滿足人們的需求，而唯有認識新產品資訊，才能精確掌握商機，創造銷售機會！美安台灣公司產品部資深經理謝志明特別介紹最新上市的「魔妍膠原蛋白飲」與「維生素C咀嚼錠」，以及推出不久就大獲好評的紅藻萃取精華粉末（含蝦紅素）、購物年金品牌綠茶、御美人生乾洗手潔手凝露，讓大家都成為產品代言人，創造更多的BV和IBV！

醫學專題演講

本次大會，由兩位具備專業醫療背景的李峻豪醫師(執行顧問經理級)、楊明達醫師(總顧問經理級)，分享營養新知及產品專業知識。楊明達醫師以專業領域的經驗，詳細說明等滲透原理，讓所有夥伴深刻了解等滲透產品的優勢。李峻豪醫師則深入講解蝦紅素AstaREAL®對健康的好處。專業的解說讓大家更了解產品成分的特色，未來將能適時為顧客建議提供符合需求的產品。



楊明達醫師

李峻豪醫師



試用品行銷

獨家代理商品有多好，只要試用就知道！13年前就開始經營美安的高級顧問經理級超連鎖®店主黃依凡，除了分享如何使用「試用品行銷」以贏得顧客的青睞，並教大家要結合跟進的工作流程，包括如何開始邀請，以及後續的跟進流程，還有善用進度追蹤表以記錄自己的努力，而透過她深入淺出的分析與說明，將幫助大家善用試用品行銷的力量拓展您的超連鎖®事業！

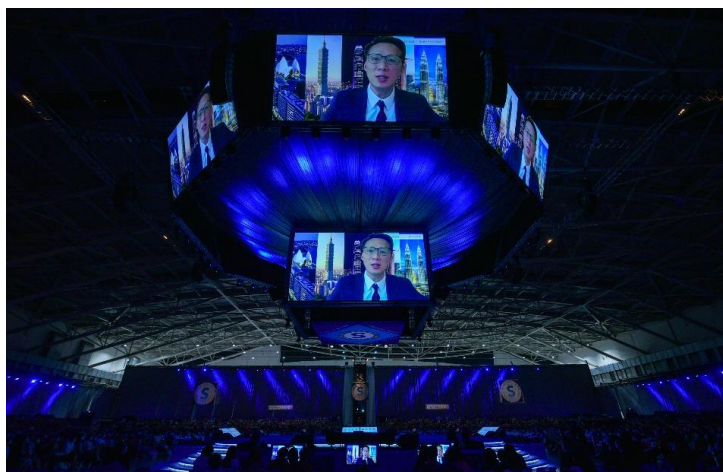


網路中心最新發展

美安網路中心是幫助商家發展網路平台的最佳首選！美安亞洲區網路中心資深業務經理劉雅芬除了分享網路中心的發展優勢外，並詳細介紹網路中心的工具和資源，帶領大家一起成為稱職的網路創業家！更特別邀請超連鎖®店主吳婷婷分享如何透過網路中心的工具、資源和專業團隊，完成網站零售，並招募新事業夥伴，並見證這個已經證實可行的事業。

美安亞太市場最新發展

美安集團亞太區總監暨香港分公司總經理關俊文透過視訊影片，說明雖然許多國家受到新冠病毒疫情的影響進行社區封閉，很多企業的業務也因此受到影響，但美安亞太市場的運作一切如常，而美安公司無論面對任何挑戰，都承諾會繼續完成訂單，今年也已推出超過150項新產品，而產品現在也可以更便利送達中國及澳門地區，第四季亞太地區的領導者訓練大會也將如期舉辦，請大家拭目以待！



位階表揚

除表揚各位階優秀達成者外，特別邀請總顧問經理級以上及新晉升的超連鎖®店主上台接受表揚，資深執行副總裁級超連鎖®店主郭多麗致詞時特別談到從年輕時在台灣就開始創業的自己，到美國卻要一切歸零重新開始時遇到了美安，而獲得成功的永續收入，她鼓勵大家，只要努力都有改變人生的機會；執行副總裁級黃鵬升則分享自己的座右銘「凡人心所能想像，並且相信，終將能夠實現」勉勵大家。



執行副總裁級



資深執行副總裁級



執行高級顧問經理級



副總裁級



執行顧問經理級



高級顧問經理級



莫蒂膚®及若美芙™發展趨勢、新品介紹與彩妝秀

總是為大家帶來最新時尚資訊的莫蒂膚®業務暨訓練發展顧問高巧凌，特別介紹了國際知名彩妝品牌莫蒂膚®系列的新產品，以及若美芙™系列新上市保養品，並且分享如何展示品牌形象、接軌時尚潮流，賺取美麗商機。今年的彩妝秀以莫蒂膚®新品Thalia活力四射彩盤和絕美彩盤系列為主角，Model們以藍、綠、橙、紫四種色調，詮釋出沈靜、清新、禪風和智慧的意境，期待在混亂的環境中，找到寧靜愉悅的正面能量。



評估法及試做成交法

由執行高級顧問經理級黃思頻分享執行評估法及試做成交法的技巧與經驗，除了說明邀請朋友評估事業，目的不是招募，而是請對方引薦適合的人選；試做的過程可以幫助篩選人選，但只有願意引薦朋友、評估事業、願意學習、主動積極，才是合格人選。也特別提醒大家只跟合格的人選簽約合作，其他人成為顧客，才能打造出永續成長的團隊！



運用工具發展超連鎖®事業

「工欲善其事，必先利其器」，能充份運用事業發展的相關工具與資源，才會讓發展事業事半功倍。執行高級顧問經理級超連鎖®店主柳元涵，說明如何透過使用各項工具及資源，有效執行超連鎖®事業，把大部分時間用在與積極進取型的超連鎖店主®合作，以及可產生效益的活動上，才能有效倍增組織並賺取永續收入。

首要之務—完成基本10顧客

完成基本10顧客的名單，一方面能建立穩定的零售收入，並能進而藉此物色評估合作人選，使團隊成長壯大。高級顧問經理級林君玲一步步地說明如何發展10-15人的忠實顧客基礎，包括如何快速開啟話題、尋找新顧客，以及創造新的銷售業績，她分享自己如何建立並保持10顧客名單的經驗，幫助大家朝永續收入的目標邁進！





執行跟進的效益

高級顧問經理級超連鎖®店主汪明琪有豐富的職場經驗，深知與優質的人選合作，並且傳承所有必要的技能與經驗，是創業的必經之路；而除了透過「跟進」，找出潛在對象和未來夥伴，更要跟進團隊夥伴，才能帶動團隊組織的成長！

從落實執行到當責

「您必須成功，其他人才能實現他們的夢想。」新晉升的副總裁級超連鎖®店主林孟涵強調要以『行動』為焦點，以『結果』為依歸，落實執行每週必須要做的基本功，並且成為團隊的榜樣。而領導人是看態度而不是位階，領導人要成功除了要有持續傑出表現外，也需要更了解並執行投資報酬率高的活動，最後，也要清楚知道夥伴就是最珍貴的資產！



透過購物年金計畫進行零售

由美安台灣公司南區業務經理陳國瑞主持，邀請兩位優秀超連鎖®店主：執行顧問經理級侯劭旻與執行顧問經理級林瑞婷，分享如何掌握零售推廣的訣竅，發展永續的超連鎖®事業！侯劭旻強調要專注做好每一件重要的小事，並認為用真誠心分享、用平常心跟進，就能逐漸展開購物年金影響圈；林瑞婷也分享要讓購物年金成為一種生活模式，從改變自己的購物習慣開始，建立購物年金自動購貨，讓你不再缺少所需的產品，不但能做好計畫性消費，同時也能有效節省時間及金錢。



夥伴商店計畫最新發展

美安台灣公司夥伴商店已突破4,000家，美安台灣公司夥伴商店部門經理孫玉銘，說明夥伴商店計畫的最新動態及發展，包括目前已經有將近1,500家網路夥伴商店加入即時系統，而TW.SHOP.COM更新增影音功能，藉由生動、活潑的影音介紹，讓會員更認識夥伴商店。並邀請這一鍋皇室祕藏鍋物事業處區經理林智偉、披薩市美食超市總經理王純云和創業家兄弟集團旗下垂直電商《運動市集》總經理郭家齊三家夥伴商店代表，分享與TW.SHOP.COM夥伴商店合作的契機與商機，以及如何擴大消費市場使業績節節高升！而披薩市更當場提供幸運大抽獎，三位現場的幸運兒各獲得新台幣8,000元、10,000元和12,000元的大紅包。



美安台灣公司夥伴商店部門經理孫玉銘



這一鍋皇室祕藏鍋物事業處區經理林智偉



披薩市美食超市總經理王純云（左一）現場抽獎



《運動市集》總經理郭家齊



各項表揚—挑戰獎、最佳講師及購物顧問、百萬美金俱樂部成員

由美安台灣南區業務經理-陳國瑞與北區業務經理-林祐賞，邀請各項挑戰獎得主、4位年度最佳講師及購物顧問上台表揚。以及所有現場的百萬美金俱樂部成員也一同上台接受表揚，並恭喜7位新成員汪明琪、陳玉英、曾韋樺、張天賜&宋德蕙、林賢仁、廖仁雀和賴碧瑤，激勵所有朋友們努力向前達成各項的挑戰目標！



百萬美金俱樂部成員



年度最佳授證輔導員：林麗鳳



年度最佳莫蒂膚®授證講師：李心允



年度最佳網路中心授證講師：紀榮晉



年度最佳購物顧問：廖家偉

運用全新生活™發展超連鎖®事業

找到健康就能找回自信！美安台灣全新生活™業務及訓練發展顧問楊筑雅博士除了說明全新生活™最新的健康管理資訊外，也分享這項計畫能幫助創業者能達成健康與事業發展雙軌並進的成功目標！更邀請目前為婦產科專科醫師的超連鎖®店主李淑蓉分享自己的成功經驗，讓大家獲益良多。



物色、篩選與推薦

美安台灣公司中區業務經理張文彥邀請2位成功超連鎖®店主—高級顧問經理級謝振宗及高級顧問經理級林韋宏，分享如何在不同的階段透過物色、篩選與推薦適合的合作夥伴，快速發展並複製正確的事業模式，進而建立穩固的團隊。謝振宗逐一分析列名單、建立關係到團隊的家庭事業說明會每一步驟的重要性；林韋宏也建議可以使用美安的追蹤系統每日無限搜尋，不需要預設立場，才有成功的機會。



購物年金與美安主修座談

由美安台灣副總經理沈育倫主持，邀請5位優秀的超連鎖®店主：執行高級顧問經理級許育康、總顧問經理級洪嘉玲、總顧問經理級鄭雨紓、顧問經理級張明芳及專業經理級黃立怡與談，分享落實購物年金及善用各項多元性發展的主修課程，將能更順利地達成超連鎖®事業發展的目標。



行動計畫的力量

2020美安台灣全國年會的壓軸，是由執行副總裁級超連鎖®店主黃鵬升，以自己發展超連鎖®事業多年的經驗，分享非常重要的成功關鍵—行動計畫！他勉勵大家，每位創業者就是夢想家，要讓夢想再大一點，因為你永遠不會大過於你的夢想；而有了夢想，更要訂下目標與行動方案，並且落實執行；這時不妨換位思考，試試模仿成功者，因為所有的成功都是從模仿開始的，羨慕他、學習他、做他所做，有一天就會成為他！



Ending

大會尾聲總是令人依依不捨，今年特別邀請歌手黃莉獻唱三首歌曲：太陽、隱形的翅膀、倔強，歌詞充滿正能量、激勵人心，鼓勵大家面對挑戰困難；而她更分享了自己同時是一位美安超連鎖®店主，在職場通往第二人生的路上，幫助她能夠站穩腳步。為2020美安台灣全國年會畫下完美的句點！





**2020美安台灣
領導者訓練大會 再見**